

# ZEITSCHRIFT FÜR VERSICHERUNGSWESEN

UNABHÄNGIGES FACHORGAN FÜR DIE VERSICHERUNGSPRAXIS

## Inhalts-Verzeichnis 2017

68. Jahrgang (Heft 1 – 24)

### Seitenübersicht ZfV 2017

Nr. 1	Seite 1-36	Nr. 13	Seite 401-432
Nr. 2	Seite 37-68	Nr. 14	Seite 433-464
Nr. 3	Seite 69-100	Nr. 15/16	Seite 465-500
Nr. 4	Seite 101-136	Nr. 17	Seite 501-536
Nr. 5	Seite 137-172	Nr. 18	Seite 537-568
Nr. 6	Seite 173-204	Nr. 19	Seite 569-608
Nr. 7	Seite 205-236	Nr. 20	Seite 609-640
Nr. 8	Seite 237-272	Nr. 21	Seite 641-684
Nr. 9	Seite 273-304	Nr. 22	Seite 685-720
Nr. 10	Seite 305-336	Nr. 23	Seite 721-756
Nr. 11	Seite 337-368	Nr. 24	Seite 757-788
Nr. 12	Seite 369-400		

#### Assekuranz aktuell

- „Denkmauern“ in Versicherungsunternehmen – Mit Unternehmenssimulationen Ressortdenken überwinden	744	Industriegeschäft fordern die Makler heraus	313
- Allianz übt den Ernstfall (Militär-Planspiel)	239	- Rückzug aus Vergleichsportalen (HUK-Coburg)	618
- Assistance als Zentrum eines digitalisierten Geschäftsmodells der Versicherungswirtschaft	527	- Terror: Hat die Versicherungswirtschaft die richtigen Lösungen?	440
- Captives: „Solvency II unterstützt besseres Risikomanagement“	378	- Terrorwaffe PKW: Reform des Opferschutzes?	245
- Der Fall der Generali	466	- Versicherungen auf Abruf: Die spezifischen Herausforderungen flexibler Versicherungsprodukte	387
- Ein neues Zeitalter der Kooperationen	369	- Versicherungsdeckung und Katastrophenbonds für Pandemie-Risiken	441
- Ende der bajuwarischen Namensposse	615	- Vitality als Türöffner im Maklergeschäft	109
- Ergo bohrt dicke Bretter – das dickste ist die IT	374	- Wann emanzipiert sich das Versicherer-Marketing?	193
- G20 in Baden-Baden: Versicherer bleiben außen vor	214	- Zwischen Wachstum und Stagnation: Die deutsche Versicherungswirtschaft in 2016 – erste Marktzahlen	103
- Generali: Befreiungsschlag (Umstrukturierung)	613		
- Handlungsbedarf bei Restschuldversicherungen	409	<b>Aufsicht</b>	
- Höhen und Tiefen der deutschen Versicherungswirtschaft im 20. Jahrhundert	16	- BaFin und Vermittlerregulierung: Makler kritisieren	149
- Kreditversicherer halten Wort	9	- Betriebsrentenstärkungsgesetz verändert die Aufsicht	345
- Kunstversicherer sorgen sich um Lloyd's Kapazität nach dem Brexit	312	- Eiopa: Captives: „Solvency II unterstützt besseres Risikomanagement“	378
- Wann emanzipiert sich das Versicherer-Marketing?	193	- GDV-Konferenz Aufsicht und Solvency II: Zwischen EU-Aktivitäten und deutschen Ungewissheiten	723
- Protektionismus und politische Instabilität im		- InsurTechs: Die „digitale Revolution“ und das Aufsichtsrecht	177

- Makro- und mikroprudentielle Regulatorik als Treiber der Versicherungswirtschaft	218	- Cyber wird ein fester Bestandteil der Hausratversicherung sein	616
- PEEP: Europäische Altersvorsorge	438	- Cyberoffensive in der Industrieversicherung	616
- Run-off: Genehmigung mit Signalwirkung (Basler-Bestand)	45	- Des einen Freud, des anderen Leid: EU-Datenschutzgrundverordnung und die Folgen für die Cyber-Versicherung	562
- Solvency II und kein Ende: Aufseher sehen noch viele Baustellen und mahnen zur Brexit-Vorsorge	668	- Durchbruch in Cyber mit neuem Branchenstandard?	249
- Stärkung der europäischen Aufsicht	724	- Ein Drittel der Unternehmen hat keinen Krisenmanagement-Plan	372
<b>bAV</b>		- Erfolg für Cyber mit Musterbedingungen?	283
- „Die DNA der reinen Beitragszusage“	756	- Gemischte Zwischenbilanz - Nachdenken über das Lieferkettenrisiko	543
- bAV für Geschäftsführer – die Königsdisziplin der Altersvorsorge: Wenn es richtig gemacht wird, gibt es nichts Besseres	422	- Ist Cyber beherrschbar?	337
- bAV-Reform: Nur verhaltenes Echo bei Pensionskassen	439	- KMU: Trügerische Sicherheit und dringender Aufklärungsbedarf rund um Cyber-Sicherheit	473
- bAV-Reform: Zurückhaltung im Mittelstand	244	- Plattform für Cyberversicherungen: Orientierung im neuen Wachstumsmarkt	691
- Betriebsrentenreform: Bauchschmerzen bei den Gewerkschaften	412	- Pricingmodell und Datenpool für Cyber	732
- Betriebsrentenstärkungsgesetz - Chance ohne Garantie	418	- Prognosen für den großen Cyber-Boom	145
- Betriebsrentenstärkungsgesetz: Zum Erfolg verdammt (Skepsis bei den Arbeitgebern, Argumentationsprobleme bei Versicherern und BaFin)	242	- Schadenmanagement: Reif für die digitale Transformation?	732
- BRSG: Tarifpartner wappnen sich für anstehende Verhandlungen	756	- Schutzlos vor Cyberangriffen?	659
- Das Betriebsrentenstärkungsgesetz verändert die Aufsicht	345	- Unkalkulierbare Cyber-Risiken?	761
- Garantie in der neuen bAV – Ja oder nein?	11	- Verunsicherung vieler Kunden bei der Deckung	690
- Gute Aussichten für „neue“ Betriebsrente	457	- Warum schafft Cyber bisher nicht den Durchbruch?	371
- Nahles-Rente: Umdenken in der bAV	376	- Zukunftstrend Cyber-Versicherung – Wie ein Berliner Startup zum Cyber-ADAC werden will (Im Gespräch: Rückversicherer trifft auf Startup)	656
- Offene Fragen beim Sozialpartnermodell	12		
- PEEP: Europäische Altersvorsorge	438	<b>Datenschutz</b>	
- Schwere Mängel in bAV-Verträgen	757	- Des einen Freud, des anderen Leid: EU-Datenschutzgrundverordnung und die Folgen für die Cyber-Versicherung	562
- Wer tariflich gebunden ist, wird privilegiert: Anmerkungen zum Entwurf des Betriebsrentenstärkungsgesetzes	13	- Umsetzung der Datenschutz-Grundverordnung in Versicherungsunternehmen: Auswirkungen auf Organisation, Prozesse und IT	602
- Zielrente: Garantie durch die Hintertür	456		
- Zielrenten: Schöne neue alte Welt?	670	<b>Digitalisierung (s.a. Insurtechs)</b>	
- Garantien mit Sprengkraft für die Versicherungswirtschaft	139	- Zusammenarbeit mit Insurtechs lässt Versicherer groß träumen" Neue Konzepte aus dem US-Markt	730
<b>Bilanzierung</b>		- „Google ist längst im Versicherungsmarkt aktiv“	541
- Der Zeitwert verbundener Unternehmen und Beteiligungen im Jahresabschluss des Versicherers	264	- „Kfz ist überreif für eine Disruption“: Wie wird die Digitalisierung die Kfz-Versicherung verändern?	572
- Einführung in die künftige Bilanzierung von Versicherungsverträgen (IFRS 17)	323,355	- 30% weniger Jobs durch künstliche Intelligenz?	44
- IFRS 17: Mehr Transparenz, mehr Volatilität	343	- 40% weniger Versicherungsjobs	373
- IFRS 17-Standard zur Bilanzierung von Versicherungsverträgen veröffentlicht – Neue Fragestellungen	391	- Alexa vermittelt: Digitale Assistenten als Zukunft des Vertriebs?	340
- IFRS 4: Kritische Würdigung des Bewertungsmodells im Kontext historischer Altlasten in der IT	129	- Assistance als Zentrum eines digitalisierten Geschäftsmodells der Versicherungswirtschaft	527
- Rolle der Rückversicherer unter Solvency II: Helfer in der stabilen Seitenlage? Anmerkungen zum ersten Stichtag für Solvency-II-Bilanzen	317	- Bedroht Big Data Grundprinzipien der Versicherung?	157,189
<b>BU</b>		- Blockchain für den Captive-Markt	733
- Antragswelt 2.0 - neue Risiken, neue Chancen Digitalisierung und Möglichkeiten beim Antragsprozess	664	- Blockchain in echt	408
- Befristete Anerkennnisse von BU-Versicherern: Erhöhte Haftungsrisiken für Versicherungsmakler?	624	- Das Ende der einfachen Sachbearbeitung	101
- Mehr Augenmaß bei der Risikoprüfung	280	- Die digitale PKV	401
- Revolutionieren Wearables die Personenversicherung?	470	- Die industrielle Versicherung	360
<b>Cyber</b>		- Die Kommunikation der digitalen Transformation im Finanzdienstleistungssektor: Eine Analyse der Pressemitteilungen von Banken und Versicherern	522
- Cyber ist das Top-Risiko für Deutschlands Unternehmen	72	- Die Last der Altsysteme: Betrachtung und Implikationen der historisch gewachsenen IT-Infrastrukturhistorie in Versicherungsunternehmen im Kontext der digitalen Transformation	86
- Cyber mit gewaltigem Wachstum und wenig Kalkulationssicherheit	41	- Die Macht der Portale	137
		- Digitale Innovation zwischen Insurtechs und Kernsystemen	

(Sollers)	762	- Robo-Beratung	445
- Digitale Versicherer: Kooperation oder eigene Lizenz? Warum sich die neuen InsurTechs im Versicherungsmarkt schwertun	248	- Schadenmanagement: Reif für die digitale Transformation?	732
- Digitaler Fortschritt - Dein Feind und Helfer: Suche nach einer Antwort auf die Herausforderungen der Digitalisierung	106	- Schöne neue Tariflandschaft? Perspektiven digitaler Versicherungsprodukte	47
- Digitalisierung der Industrieversicherung noch ganz am Anfang	761	- SmartHome: Gefährdet Prävention das Versicherungsgeschäft?	544
- Digitalisierung der Versicherungswirtschaft mit Blockchain und Smart Contracts	287	- Startups beleben den Kundenfokus: Alte Erkenntnis in digitaler Verpackung	8
- Digitalisierung frisst Routinearbeit	178	- Telemedizin: Neue Möglichkeiten für die PKV	698
- Digitalisierung in der Assekuranz – Nicht alle Wege führen nach Rom	557	- Unternehmensinkubatoren in der Versicherungswirtschaft: Strukturelle und organisatorische Herausforderungen	450
- Digitalisierung in der Lebensversicherung: Zwischen Aufbruch und Disruption	349	- Versicherer können mit Amazon & Co. nicht mithalten	250
- Digitalisierung: Erfolg mit Kooperationen von Insurtechs und Versicherern?	372	- Versicherer sind beim autonomen Fahren unter Zugzwang	650
- Digitalisierung: Flaschenhals IT	446	- Versicherung 4.0: Mit geeigneten Methoden pragmatisch digitalisieren	454
- Digitalisierung: Kunden hoffen auf Transparenz	574	- Versicherung nach dem Zalando-Prinzip	445
- Ersetzt der Erfahrungsbericht die AGBs? Digitalisierung und Industrie 4.0 in der Versicherungswirtschaft	291	- Versicherungsvertrieb im „digitalen Dreieck“	384
- Generation Y: Passen die traditionellen Produkte noch zu den Bedürfnissen?	281	- Versicherungswirtschaft digital: Wohin geht die Reise?	676
- Im Zeichen des Kostensparens	176	- Vollautomatisches Underwriting wird in zehn Jahren 50% des Marktes dominieren: Digitalisierung verändert das	71
- Keine digitale Revolution im Vertrieb	510	- Vor- und Nachteile der Digitalisierung aus Kundensicht	75
- Kundenschnittstelle in Gefahr	721	- Widerstand gegen die digitale Disruption: Guidewire setzt im Insurtech-Hype auf die Innovationsfähigkeit der etablierten Versicherer	729
- Kundenselektion über Social Media: Chance für die PKV?	697	- Wie Bots die Interaktion mit dem Endkunden und innerhalb des Unternehmens verändern	20
- Kundenservice 2022: Von Stand-Alone-Apps über Messenger und Bots zu digitalen Assistenten	90	- Wie künstliche Intelligenz die Versicherungsbranche verändert	63
- Künstliche Intelligenz für die Versicherungsbranche	284	- Wie Versicherer der Digitalisierung mit einer bimodalen IT gerecht werden können	260
- Lieferketten – Big Data eröffnet neue Perspektiven für Unternehmen und Versicherer	663	- Zweite Welle der digitalen Disruption	142
- Menschliche Faktoren bremsen künstliche Intelligenz	10	- Antragswelt 2.0 - neue Risiken, neue Chancen	
- Millennials tendieren zu personalisierten Dienstleistungen	223	- Digitalisierung und Möglichkeiten beim Antragsprozess	664
- New School of Insurance (1): Der Versicherungskunde als Co-Innovator	143	<b>D&amp;O</b>	
- New School of Insurance (10): Vom Erkenntnis- zum Umsetzungsproblem	758	- Die Rechte des Unternehmens bei Untätigkeit des versicherten Managers – Eine BGH-Grundsatzentscheidung	560
- New School of Insurance (2): Communities als Wertschöpfungsgrundlage	215	- Rote Zahlen in D&O	692
- New School of Insurance (3): Vom Entstehen neuer Arten von Versicherungsprodukten	277	- Vollautomatisches Underwriting wird in zehn Jahren 50% des Marktes dominieren: Digitalisierung verändert das	71
- New School of Insurance (4): Die Neuverteilung von Informationen und Prinzipal-Agent-Beziehungen	341	<b>Haftpflicht</b>	
- New School of Insurance (5): Automatisierung vs. Wertschöpfung durch	408	- Autonomes Fahren: Haftung wirft weitere Fragen auf	180
- New School of Insurance (6): Künstliche Intelligenz als Veränderungstreiber von fast allem	511	- Produkt- und Qualitätsmängel bleiben die wichtigsten Schadenursachen	245
- New School of Insurance (7): Mitarbeitergewinnung und -bindung vor dem Hintergrund eines digitalen Mindsets	545	- Vollautomatisches Underwriting wird in zehn Jahren 50% des Marktes dominieren: Digitalisierung verändert das	71
- New School of Insurance (8): Big Data als Katalysator für neue Dienstleistungen	617	<b>Industrieversicherung</b>	
- New School of Insurance (9): Die Regulatorik als Gestaltungsobjekt in der digitalen Ökonomie	696	- Blockchain für den Captive-Markt	733
- Online-Makler mit Servicepauschale: Ausweg aus dem Vergütungs-dilemma?	695	- Cyber ist das Top-Risiko für Deutschlands Unternehmen	72
- Online-Versicherung: Der Preis steht für die Kunden im Mittelpunkt	374	- Cyber: Gemischte Zwischenbilanz – Nachdenken über das Lieferkettenrisiko	543
- Problemstellung: Lernmethoden in der Künstlichen Intelligenz	225	- Cyberoffensive in der Industrieversicherung	616
- Revolutionieren Wearables die Personenversicherung?	470	- Deckungserweiterungen für Terror	73
		- Digitalisierung der Industrieversicherung noch ganz am Anfang	761
		- Ersetzt der Erfahrungsbericht die AGBs? Digitalisierung	

und Industrie 4.0 in der Versicherungswirtschaft	291	Organisation, Prozesse und IT	602
- Gewerbeversicherung: Plattformmodell für Versicherer und Makler	149	- Wie künstliche Intelligenz die Versicherungsbranche verändert	63
- Kfz-Rückruf: Erweiterte Deckung	727	<b>Kapitalanlage</b>	
- Lieferketten – Big Data eröffnet neue Perspektiven für Unternehmen und Versicherer	663	- Alle Zeichen auf „Grün“	389
- Lieferketten: Neues Tool für mehr Risikobewusstsein	542	- Alternatives Kapital wächst langsamer	145
- Maschinenbruch, Cyber-Angriffe und Naturkatastrophen	145	- Attraktives Investment Gebrauchtpolicen?	148
- Neues Denken (GVNW-Symposium)	537	- Augmented Securities Trading: High-Speed-Verzinsung für die Kapitalanlage mittels High-Frequency-Trading	294
- Protektionismus und politische Instabilität im Industriegeschäft fordern die Makler heraus	313	- Der dynamische (short) Strangle auf den DAX-Index als Instrument zur nachhaltigen Gewinnerzielung	745
- Vollautomatisches Underwriting wird in zehn Jahren 50% des Marktes dominieren: Digitalisierung verändert das Industriehaftpflichtgeschäft radikal	71	- Im Griff von Niedrigzinsen und Solvency II: Neue Studie: Was treibt die Asset-Manager der Versicherer um?	339
<b>Insurtechs</b>		- Konzeption eines proportionalen Solvency Bonds zur Reduktion des vorzuhaltenden Risikokapitals unter Solvency II	660
- Digitale Innovation zwischen Insurtechs und Kernsystemen (Sollers)	762	- Lohnen sich Indexpolicen im anhaltenden Niedrigzinsumfeld? Eine empirische Analyse mittels Monte-Carlo-Simulation	118
- Digitalisierung: Erfolg mit Kooperationen von Insurtechs und Versicherern?	372	- Übergreifende Reporting-Lösungen für institutionelle Investoren durch die Verwahrstelle: Handlungsbedarf für Versicherer durch Solvency II	116
- Doppelt so viel Geld für deutsche InsurTechs	75	<b>Kfz-Versicherung</b>	
- Ein Drittel aller Kunden bei Insurtechs versichert?	574	- „Kfz ist überreif für eine Disruption“: Wie wird die Digitalisierung die Kfz-Versicherung verändern?	572
- Entwicklungstendenzen in der Insurtech-Szene: Der Trend geht in Richtung „Digitale Versicherungsunternehmen“	444	- 40% weniger Autounfälle durch Autopilot?	727
- Finanzvermittler überschätzen ihre Beratungsleistung	760	- Automatisiertes Fahren und die Zukunft der Kfz-Versicherer	474
- Insurtechs – vom Konkurrenten zum Partner	619	- Autonomes Fahren: Haftung wirft weitere Fragen auf	180
- InsurTechs: Die „digitale Revolution“ und das Aufsichtsrecht	177	- Die Zukunft der Kfz-Versicherung: Schöne neue Welt?!	766
- Insurtechs: Durchbruch mit starkem Partner-Ökosystem?	77	- Gute Argumente für einen harten Kfz-Markt	727
- Insurtechs: Markterfolg mit digitalen Versicherern?	444	- Heißer Herbst in KFZ (Allianz-HUK-Coburg)	569
- Schaulaufen der Insurtechs	764	- Kfz-Versicherung: Aussicht auf Verluste, Problembereich Portalkunden	144
- Schnittstelle Insurtech	443	- Mobilität der Zukunft: Nichts bleibt wie es ist!	320
- Startups beleben den Kundenfokus: Alte Erkenntnis in digitaler Verpackung	8	- Quo vadis Kfz-Versicherung? Das traditionelle Geschäftsmodell steht auf dem Prüfstand	318
- Versicherung nach dem Zalando-Prinzip	445	- Rückzug aus Vergleichsportalen (HUK-Coburg)	618
- Zielgruppe Revolutionäre und Schnäppchenjäger (Insurtech crowdfunder)	476	- Steile Thesen zur Zukunft der klassischen Kfz-Versicherung	544
<b>IT</b>		- Versicherer sind beim autonomen Fahren unter Zugzwang	650
- „Keinen Vertrag mehr in die Hand nehmen“	213	<b>Kommunikation</b>	
- 30% weniger Jobs durch künstliche Intelligenz?	44	- „Unsere Underwriting-Philosophie ist sehr sophisticated,“	776
- Blockchain in echt	408	- Die Kommunikation der digitalen Transformation im Finanzdienstleistungssektor: Eine Analyse der Pressemitteilungen von Banken und Versicherern	522
- Die Last der Altsysteme: Betrachtung und Implikationen der historisch gewachsenen IT-Infrastrukturhistorie in Versicherungsunternehmen im Kontext der digitalen Transformation	86	- Vorsicht Interview! Ein Beitrag für eine verbesserte Kommunikationskultur Teil I	778
- Digitale Innovation zwischen Insurtechs und Kernsystemen (Sollers)	762	<b>Krankenversicherung</b>	
- Digitalisierung: Flaschenhals IT	446	- Bürgerversicherung: Nicht für immer gebannt	540
- IFRS 4: Kritische Würdigung des Bewertungsmodells im Kontext historischer Altlasten in der IT	129	- Das „Geschäftsmodell PKV“ braucht frischen Wind	377
- IT-Umbau: Sich für das richtige System entscheiden	633	- Der PKV-Sachverständige und die Stimme der Vernunft	614
- MaGo-Anforderungen an die Organisation, Prozesse und Systeme der Versicherungs-IT	520	- Die PKV im Jahre 2016 (Surminski-Report)	576
- Menschliche Faktoren bremsen künstliche Intelligenz	10	- Die Platzpatrone: Über den misslungenen Versuch der Bertelsmann Stiftung, Gesundheitspolitik zu gestalten	78
- Problemstellung: Lernmethoden in der Künstlichen Intelligenz	225	- Ein neues Zeitalter der Kooperationen	369
- Produktrückruftrisiken im Spiel erkennen	575	- Erfolgsmodell Duales Gesundheitssystem	251
- Robo-Beratung	445	- Finanzielle Unabhängigkeit des PKV-Aktuartrühänders	474
- Umsetzung der Datenschutz-Grundverordnung in Versicherungsunternehmen: Auswirkungen auf		- Kampf um Tarif-Wechsel-Beratung für Privatpatienten	181
		- Koalitionsverhandlungen: PKV im Überlebenskampfmodus	753
		- Kooperationen: Gemeinsam in der PKV	173
		- Kundenselektion über Social Media: Chance für die PKV?	697

- Moderate Beitragsentwicklung in der PKV	510	- Lebensversicherungs-Run-off: Teilbestände im Fokus	278
- Neustart in der PKV? (Ottonova)	406	- Mehr Augenmaß bei der Risikoprüfung	280
- Ottonova-Kunden sollen gesünder bleiben	468	- Neugründung Pangea Life: Alleinstellungsmerkmal	
- PKV bleibt im Wahljahr unter Freunden	403	Nachhaltigkeit	618
- PKV: Gemeinschaftsunternehmen für Gesundheitsdienstleistungen	470	- Optimale Produktpalette für das Langlebighkeitsrisiko?	113
- PKV: Zukunft in Kooperationen?	509	- Perfekter Sturm für die Lebensversicherer	725
- Revolutionieren Wearables die Personenversicherung?	470	- Riester unter Druck	413
- Rote Karte für die Bürgerversicherung	404	- Run-off-Pläne Ergo/Generali: Eine katastrophale Botschaft	609
- Sprunghafte Prämienanpassungen führen in der PKV zu vermeidbaren Tarifwechseln	699	- Schreckensszenario LVRG-Evaluierung und IDD-Umsetzung?	688
- Streit um den Treuhänder in der PKV	316	- Sinkende Lebenserwartung: Trendwende in Großbritannien?	344
- Telematik in der Krankenversicherung: Wandel zum präventiven Gesundheitspartner	192	- Sparte im Ausnahmezustand: Die Kennzahlen der Lebensversicherer im ZfV-Ranking	504
- Telemedizin: Innovativ unter Umgehung der deutschen Regeln	671	- Strengere Regeln für die Standmitteilungen: Große Chance für mehr Transparenz, aber keine Garantie	490
- Telemedizin: Neue Möglichkeiten für die PKV	698	- Überschussbeteiligung: Markt unter Druck	757
- Treuhänder in der PKV: Sturm im Wasserglas?	343	- Verbraucherschützer kämpfen weiter um Bewertungsreserven	467
- Trojanisches Pferd oder neue Freiheit? Der Hamburger Vorstoß zur Flexibilisierung der Beihilfe	539	- Volatiler als jemals zuvor: ZfV-Umfrage zum Neugeschäft der Lebensversicherer 2016	207
- Trügerische Ruhe in der GKV	69	- Wie das LVRG umgesetzt worden ist	415
- Unheilige Allianz gegen die PKV	726	- Zukunftsfähigkeit durch neue Kostenstrukturen – Handlungsoptionen für Lebensversicherungen	184
- Wettbewerb in der PKV: Kommt die Diskussion um die Übertragung von Rückstellungen zurück?	252	- ZZR: Änderungen erst 2018	309

## Lebensversicherung

- „Die Klassik hat eine Zukunft“: - Mit Universal Life das Alleinstellungsmerkmal der Lebensversicherung erhalten – Ideal-Chef Rainer Jacobus im Gespräch	114	<b>Tabellen Lebensversicherung</b>	
- Abwicklung von Lebensversicherungsbeständen	653	- Beilage Entwicklung des Neugeschäftes der Lebensversicherer (ZfV 7/17)	
- Aktuare: Rückzugsgefechte an der Garantiefrent	308	- Die 50 größten Lebensversicherer nach gebuchtem Brutto-beitragen/ Nach Bestand	471
- Altersvorsorge und Verbraucherschützer: Korrekte Diagnose, gefährlicher Lösungsvorschlag	413	- Ihr Gesamtüberschuss, ihre RfB-Zuweisung und ihre Zinszusatzreserve	507
- Attraktives Investment Gebrauchtpolice?	148	- Ihre Kostenquoten und ihre Nettoverzinsung	508
- Bewertungsreserven als Indikator der Unternehmensstärke	154	- Die Top 12-Lebensversicherer im Jahres- und Vierjahresvergleich (Weinmann-Studie)	550,595
- Blick in den Rückspiegel oder durch die Windschutzscheibe? Zur Diskussion um die Auswirkungen von Garantien in der Altersvorsorge	209	- Die Top 6- Versicherungsvereine	772
- Brechen jetzt die Dämme im deutschen Run-off-Markt?	614	<b>Makler</b>	
- Bundestagswahl: Hängepartie	726	- Anspruch auf schriftliche Originalvollmacht bei Maklerwechsel:	
- BVK: Kampf gegen mögliche Provisionsdeckelung in der Lebensversicherung	548	Die Grenze der Leistungsfähigkeit bei Maklerwechsel	353, 518
- Comeback für Riester?	279	- BaFin und Vermittlerregulierung: Makler kritisieren	149
- Deutsche Lebensversicherung erfindet sich neu – Run-off Diskussion wenig hilfreich	687	- Befristete Anerkenntnisse von BU-Versicherern: Erhöhte Haftungsrisiken für Versicherungsmakler?	624
- Die Entwicklung der Ertragslage deutscher Lebensversicherer im Niedrigzinsumfeld	626	- Den größeren Maklern geht es gut (VDVM)	672
- Die Lebensversicherer und die Abschlusskosten: Sprengstoff für die LVRG-Evaluierung	611	- Die Zukunft der „Leitvergütung“	436
- Die Lebensversicherung der Lebensversicherer	755	- Gemeinsam für die Makler (Neuer BDVM)	728
- Die Wirkung von Kennzahlen (SFCR/Bild-Zeitung)	208	- Gewerbeversicherung: Plattformmodell für Versicherer und Makler	149
- Digitalisierung in der Lebensversicherung: Zwischen Aufbruch und Disruption	349	- IDD-Anforderungen aus Maklersicht: Regulatorische Anforderungen erfüllen und Gestaltungsmöglichkeiten nutzen	350
- Ein neues Zeitalter der Kooperationen	369	- IDD-Umsetzung: Der Gesetzgeber meint es gut mit den deutschen Maklern	435
- Finanzierung der Garantiezinsverpflichtungen in der aktuellen Niedrigzinsphase	485,512	- InsurTech: Vom Makler zum Versicherer	726
- Freiwilliger Provisionsdeckel?	210	- Klagen über die Schadenregulierung	673
- Garantieprobleme	141	- Neues Vergütungsmodell zur Bestandspflegeprovision: Weniger BP ohne Neugeschäft, geht das?	326
- Garantiezins macht den Zweitmarkt wieder attraktiv	77	- Online-Makler mit Servicepauschale: Ausweg aus dem Vergütungs-dilemma?	695
- Keine Überraschungen bei der Sterblichkeitsentwicklung	309	- Onlinevermittlung von Versicherungsverträgen: Ein Kurz-Leitfaden	254
- Langlebigkeit und Vorzugsrente	37	- Protektionismus und politische Instabilität im Industriegeschäft fordern die Makler heraus	313

- Rues Umfeld für Versicherungsmakler: Wohin entwickelt sich das Berufsbild des Versicherungsmaklers in Zukunft?	222	- Finanzielle Unabhängigkeit des PKV-Aktuartruhänders	474
- Stärkung der Honorarberatung nur durch Stärkung des Maklerstatus': Ein Plädoyer für eine zielorientierte Anpassung des § 34d GewO	121	- InsurTechs: Die „digitale Revolution“ und das Aufsichtsrecht	177
- Verbesserte Gewinnsituation bei Vermittlern – aber Probleme im „Makler-Prekariat“	340	- Neues Vergütungsmodell zur Bestandspflegeprovision:	
- Vitality als Türöffner im Maklergeschäft	109	- Weniger BP ohne Neugeschäft, geht das?	326
<b>Naturgefahren/Katastrophenschäden</b>		- Onlinevermittlung von Versicherungsverträgen: Ein Kurz-Leitfaden	254
- Deutlich niedrigere Naturkatastrophen-Schäden	477	- Strengere Regeln für die Standmitteilungen: Große Chance für mehr Transparenz, aber keine Garantie	490
- Durchschnittliche Unwetterschadenlast	615	- Tickt eine „Zeitbombe“ in Arbeitsverträgen mit zusätzlicher Provisionsvergütung?	457
- Durchschnittliches Naturkatastrophenjahr	42	- Versicherer haftet für Vertriebsgesellschaft –	436
- FM: Neue „Global Flood Map“	315	- Wann ist der beste Zeitpunkt für einen „Leitungswasserschaden“ - und muss es immer gleich Schimmel sein? Zum BGH-Urteil vom 12.07.2017 – Az.: IV ZR 151/15	780
- Hurrikan-Herausforderungen	545	<b>Rückversicherung</b>	
- Mehr versicherte Katastrophenschäden	74	- „Brennpunkt Rückversicherung“ (MSK)	410
- Mehr Versicherungsschäden durch Katastrophen	6	- Abwicklung von Lebensversicherungsbeständen	653
- Versicherungsdeckung und Katastrophenbonds für Pandemie-Risiken	441	- Alternatives Kapital wächst langsamer	145
- Weniger Schäden durch Naturgefahren in Deutschland	42	- Antragswelt 2.0 – neue Risiken, neue Chancen	
- Werden Stürme künftig unversicherbar?	314	- Digitalisierung und Möglichkeiten beim Antragsprozess	664
<b>Personal</b>		- Blockchain für den Captive-Markt	733
- 30% weniger Jobs durch künstliche Intelligenz?	44	- Die (Rück-)Versicherung von Flüchtlingsunterkünften unter dem Blickwinkel der Terrorismusregelungen in der deutschen Sachversicherung (II)	25
- 40% weniger Versicherungsjobs	373	- Durchschnittliches Naturkatastrophenjahr	42
- Das Ende der einfachen Sachbearbeitung	101	- Elementarschadenversicherung – Pflicht oder nicht? Gedanken über eine neue Versicherungslösung	648
- Entwicklung von Führungsfähigkeiten für die VUCA-Welt	424	- Hoffnung auf eine Trendwende in der Rückversicherung	641
- Führungskräfte wollen bei Veränderungsprozessen besser mitgenommen werden (VGA-Studie)	217	- Konzeption eines proportionalen Solvency Bonds zur Reduktion des vorzuhaltenden Risikokapitals für das Prämien- und Reserverisiko unter Solvency II	660
<b>Rangfolgen / Ratings</b>		- Mehr Versicherungsschäden durch Katastrophen	6
- Beilage Entwicklung des Neugeschäftes der Lebensversicherer 2016 (ZfV 7/17) Entwicklung		- Neuer internationaler Protektionismus in der Rückversicherung?	643
- ZfV Ranking – Die 50 größten Lebensversicherer nach gebuchten Bruttobeiträgen /Bestand	471	- Niedrigere Preise, mehr Kapazität	41
- ihr Gesamtüberschuss, ihre RfB-Zuweisung und ihre Zinszusatzreserve, Kostenquoten und Nettoverzinsung	507	- Rolle der Rückversicherer unter Solvency II: Helfer in der stabilen Seitenlage? Anmerkungen zum ersten Stichtag für Solvency-II-Bilanzen	317
- Die PKV im Jahre 2016 (Surminski-Report)	576	- Rückversicherer sind zurück im wirklichen Leben	571
- Die Top 12-Lebensversicherer im Jahres- und Vierjahresvergleich (Weinman-Studie)	550,595	- Rückversicherer: Zukunft im Insurtech-Markt?	276
- Die Top 6- Versicherungsvereine	772	- Rückversicherer-Ratings: Welchen Einfluss haben Größe und Sitz?	216
- ZfV-Ranking: die 50 größten Schadenversicherer	693	- Rückversicherung zwischen Protektionismus und alternativem Kapitalstrom	379
<b>Recht</b>		- Rückversicherungsabkommen mit USA	571
- Aktuelle Entwicklung zur gesetzlichen Dokumentationspflicht	196	- The Impact of Brexit on Insurance and Reinsurance	645
- Anspruch auf schriftliche Originalvollmacht bei Maklerwechsel: Die Grenze der Leistungsfähigkeit bei Maklerwechsel	353	- Verhaltensökonomie - oder wie man dem Faktor Mensch in der Versicherungsindustrie gerecht wird	652
- Anspruch auf schriftliche Originalvollmacht bei Maklerwechsel: Zum Zweiten	518	- Versicherungsdeckung und Katastrophenbonds für Pandemie-Risiken	441
- Autonomes Fahren: Haftung wirft weitere Fragen auf	180	- Weniger Schäden durch Naturgefahren in Deutschland	42
- Befristete Anerkennnisse von BU-Versicherern: Erhöhte Haftungsrisiken für Versicherungsmakler?	624	- Wie Bots die Interaktion mit dem Endkunden und innerhalb des Unternehmens verändern	20
- Beratungsdokumentation „blind“ unterzeichnet	675	- Zukunftstrend Cyber-Versicherung – Wie ein Berliner Startup zum Cyber-ADAC werden will (Im Gespräch: Rückversicherer trifft auf Startup)	656
- Das Konzept der kundeninduzierten Prämienreduktion im neuen Vermittlerrecht	714,740	<b>Run-off</b>	
- Die Rechte des Unternehmens bei Untätigkeit des versicherten Managers – Eine BGH-Grundsatzentscheidung	560	- Abwicklung von Lebensversicherungsbeständen	653
- Ersetzt der Erfahrungsbericht die AGBs? Digitalisierung und Industrie 4.0 in der Versicherungswirtschaft	291	- Brechen jetzt die Dämme im deutschen Run-off-Markt?	614

- Brexit als Run-off-Treiber	147	<b>Vertrieb</b>	
- Deutsche Lebensversicherung erfindet sich neu – Run-off Diskussion wenig hilfreich	687	- Aktuelle Entwicklung zur gesetzlichen Dokumentationspflicht	196
- Deutsche Versicherungswirtschaft im Wandel – wie soll man mit dem Altbestand umgehen?	702	- Alexa vermittelt: Digitale Assistenten als Zukunft des Vertriebs?	340
- Externer Run-off für die Mannheimer Leben: Viridium übernimmt Protektor-Bestand	240	- Auslaufmodell oder Hoffnungsträger – wohin steuert die Ausschließlichkeit?	705
- Kein Run-off-Boom in Leben? Warum sich der deutsche Markt mit der externen Abwicklung schwerer tut als erwartet	146	- BaFin und Vermittlerregulierung: Makler kritisieren	149
- Kleineres Übel Run-off?	685	- Breite Akzeptanz für Robo-Advice	108
- Lebensversicherungs-Run-off: Teilbestände im Fokus	278	- BVK vs. Check24 Wie viel Beratung braucht der Mensch?	250
- Praxiserfahrung: Pro und Contra Run-off	146	- BVK: Kampf gegen mögliche Provisionsdeckelung in der Lebensversicherung	548
- Run-off: Genehmigung mit Signalwirkung (Basler-Bestand)	45	- Das Konzept der kundeninduzierten Prämienreduktion im neuen Vermittlerrecht	714,740
- Run-off-Boom geht weiter!!!		- Der schwierigste Teil bei der IDD-Umsetzung kommt erst noch: Vergütungssysteme und Vertriebssteuerung in der Diskussion	339
- Run-off-Pläne Ergo/Generali: Eine katastrophale Botschaft	609	- Die Macht der Portale	137
		- Die Zukunft der „Leitvergütung“	436
<b>Sachversicherung</b>		- Digitale Hilfe für Vermittler beim Zusatzgeschäft	276
- Die (Rück-)Versicherung von Flüchtlingsunterkünften unter dem Blickwinkel der Terrorismusregelungen in der deutschen Sachversicherung (II)	25	- Effizienzreserven im Vermittlerbetrieb	447
- Wann ist der beste Zeitpunkt für einen „Leitungswasserschaden“ – und muss es immer gleich Schimmel sein? Zum BGH-Urteil vom 12.07.2017 - Az.: IV ZR 151/15	780	- Finanzvermittler überschätzen ihre Beratungsleistung	760
- ZIV-Ranking: die 50 größten Schadenversicherer	693	- Gewerbeversicherung: Plattformmodell für Versicherer und Makler	149
		- IDD: Braucht ein Schadensachbearbeiter keine Qualifikation?	621
<b>Solvency II</b>		- IDD: Honorare im Firmengeschäft weiter erlaubt	73
- Aktuelle Trends zur Unternehmenssteuerung im Solvency II-Umfeld	634	- IDD: Nachhaltige Vergütungspolitik entwickeln	708
- Die Wirkung von Kennzahlen	208	- IDD-Anforderungen aus Maklersicht: Regulatorische Anforderungen erfüllen und Gestaltungsmöglichkeiten nutzen	350
- EIOPA: „Solvency II unterstützt besseres Risikomanagement in Captives“	378	- IDD-Umsetzung: Der Gesetzgeber meint es gut mit den deutschen Maklern	435
- Kampf um die SCR-Quoten	305	- Kaufmannstugenden und Zukunftsgestaltung	179
- Planung in Zeiten von Solvency II und Niedrigzinsumfeld – was ändert sich? -Regulatorische Anforderungen erfüllen und gleichzeitig Effizienzpotenziale heben	629	- Keine digitale Revolution im Vertrieb	510
- Rolle der Rückversicherer unter Solvency II: Helfer in der stabilen Seitenlage?	165	- Klare Linie bei der Vermittlervergütung	236
- SCR: Was ist eine „gute“ Quote?	342	- Kunden wollen weiterhin persönliche Beratung	48
- SCR-Quoten: Solide Momentaufnahme	414	- Kundenschnittstelle in Gefahr	721
- SFCR: Perfektion nicht erwartet	342	- LV-Vertrieb: Makler im Aufwind, Ausschließlichkeit stabil	759
- SFCR: viele offene Fragen vor der ersten Veröffentlichung	307	- Net Promoter Score: Die neue Wunderwaffe im Versicherungsvertrieb?	381
- Solvabilität unter der Lupe (SFCR)	506	- Neue Wege für die Ausschließlichkeit	464
- Solvency II - Viel Arbeit auch in 2017	110	- Neues Vergütungsmodell zur Bestandspflegeprovision: Weniger BP ohne Neugeschäft, geht das?	326
- Solvency II und kein Ende: Aufscher sehen noch viele Baustellen und mahnen zur Brexit-Vorsorge	668	- Normierung ist die Grundlage für eine IDD-konforme Beratung	620
- Solvency II: Deutsche Versicherer schneiden im EU-Vergleich gut ab	211	- Omnikanalstrategien: Ein Modell für die Umsetzung	51
- Übergreifende Reporting-Lösungen für institutionelle Investoren durch die Verwahrstelle: Handlungsbedarf für Versicherer durch Solvency II	116	- Onlinevermittlung von Versicherungsverträgen: Ein Kurz-Leitfaden	254
- Was sind die „richtigen“ Quoten?	375	- Problematische Eile in der IDD-Umsetzung	150
		- Robo-Beratung	445
<b>Telematik</b>		- Schreckensszenario LVRG-Evaluierung und IDD-Umsetzung?	688
- Kampf um die Telematik-Marktführerschaft	43	- Selbstständiger oder angestellter Vertrieb?	481
- Revolution mit vielen Unbekannten	110	- Stärkung der Honorarberatung nur durch Stärkung des Maklerstatus!: Ein Plädoyer für eine zielorientierte Anpassung des § 34d GewO	121
- Telematik-Potenzial: Entscheidend ist der Preisnachlass	43	- Streitpunkte bei der IDD-Umsetzung – Wieviel Spielraum gibt es?	175
- Telematiktarife und der Ruf nach Solidarität: Ein (Rück)-Besinnungsaufsatz (I.)	81,126,162	- Versicherer haftet für Vertriebsgesellschaft	436
- Telematik-Tarife und Innovationskultur: Vorbild Italien	84	- Versicherungsvertrieb im „digitalen Dreieck“	384
		- Weg vom Abschluss, hin zur Betreuungsvergütung	275
		- Wie teuer ist der Vertrieb wirklich?	49

# AUTOREN

Albrecht, Prof. Dr. Peter	157,189	Jonas, Dr. Martin	602,629	Rohatsch, Nadine	634
Altenähr, Volker	177	Jung, André	86,129,165	Rommel, Dr. Holger	384
Altuntas, Dr. Muhammed	522	Jürjens Prof. Dr. Jan	676	Rosenbaum, Markus	143,215,277,408, 511,545,617,696,759
Baumann, Dr. Frank	196	Kendall, David	645	Ruf, Prof. Dr. Stefan	676
Becker, Prof. Dr. Holger	744	Kersten, Dr. Frank	193	Rütten, Lorena	177
Beenken, Prof. Dr. Matthias	49,150,193, 415,447,481,621,708	Kirner, Markus	418	Sandkühler, Hans-Ludger	150
Behrens, Andreas	192	Klein, Kristina	387	Sandner, Prof. Dr. Philipp	287
Bersch, Kim Lea	527	Köhne, Prof. Dr. Thomas	121	Scherer, Markus	520
Blasel, Barbara	317	Kötting, Michael	260,450,602	Schiller, Prof. Dr. Jörg	323,355,391
Bosche, Jürgen	474	Kreulich, Dr. Josef	225,291,360	Schmidt-Gallas, Dr. Dirk	318,557
Brachmann, Prof. Dr. Harald	264,459	Krohn, Lars	780	Schmidt-Kasperek, Uwe	181
Breidenbach, Prof. Dr. Karin	323,355,391	Küh, Henning I	490	Schober, Matthias	389
Brokamp, Florian	691	Kunz, Reinhard Kunz	13	Schoenauer, Rene	84
Brose, Dr. Sven	454	Landgrebe, Dr. Jobst	284	Schramek, Michael	320
Conradt, Lasse	222	Lang, Dr. Oliver Lang	154	Schultendorff, Dr. Dankwart von	284
Doll, Lisa Doll	118	Lang, Dr. Robert	350	Schulz, Tobias	705
Donner, Frank	527	Lange, Prof. Dr. Daniel	626	Schütz, Esther	653
Dyballa, Christian	562	Lemaitre, Marcos	650	Schützeck, Stephan	659
Ebner, Prof. Dr. Markus D.	294	Lickleder, Wolfgang	643	Schwarzbach, Dr. Christoph	81,126,162
Effing, Maximilian	318	Liebert, Dr. Ellen	323,355,391	Schwintowski, Prof. Dr. Hans-Peter	353, 418,518,714,740
Emrich, Timo	626	Lüger, Reinhardt	621	Sohl, Dr. Jan Hendrik	450
Erdmann, Dr. Michael Erdmann	81,126, 162	Lürzer, Dr. Rudolf	424	Stähler, Dirk	454
Ertl, Sebastian Ertl	520	Mägebier, Dr. Alexander	350,629	Stefan Bause	377
Faber, Dr. Philipp	629	Materne, Prof. Stefan	660	Stoll, Sabine	218
Fleck, Björn	196	Michaelis, Stephan	254,326,353,518,695	Strasser, Dr. Sebastian	652
Flöring, Axel	643	Möbius, Prof. Dr. Christian	118	Surminski, Arno	16
Freitag, Dr. Jan	457	Morawetz, Marco	766	Surminski, Dr. Marc	576
Gehrig, Frank	318	Müller-Reichart, Prof. Dr. Matthias	218, 527	Swart, Dr. Torben	184
Gerlach, Alwin	702	Münstermann, Dr. Björn	184	Tiedemann, Annika	664
Ghosh, Dr. Raoul	287	Mylius, Christian	51	Trilovszky, Heike	663
Gieringer, Stefan	422	Nahrgang, Sten	63	Trochimczuk, Michal	223,443,633
Giese, Carsten	664	Neusius, Prof. Dr. Thomas	252,539	Utecht, Dr. Torsten	485,512
Görgen, Prof. Dr. Frank	381	Nowak, Dr. Hans-Joachim	745	Vogelgesang, Dr. Ulrike	184
Gößmann, Dr. Gerrit	522	Ott, Mathias	287	Vollmer, Andreas	47
Grunert, Stefanie	557	Pade, Andreas	116	Waschau, Ronny	20,90
Hardt, Christoph	493	Palmberger, Dr. Herbert	560	Waschau, Ronny	734
Has, Stephanie	326	Palte, Julia	51	Weber, Roland	78
Hemm, Michael	86,129,165	Paulokat, Mathias	778	Weckbecker, Carolin Claudia	218
Herda, Prof. Dr. Nils	676	Peisker, Dr. Marco	387	Weinmann, Prof. Dr. Hermann	550,595, 722
Hohlbein, Prof. Dr. Bernhard	778	Pütz, Fabian	660	Wichelhaus, Ingo	660
Hoos, Sebastian	25	Radtke, Prof. Dr. Michael	49,415,447, 481,708	Zielke, Dr. Carsten	648
Horn, Mathias	699	Ramezani ,Sirus	184	Zimmermann, Prof. Dr. Günther	54
Jöhnke, Björn Thorben M.	624	Rauch, Dr. Jannes	522		