

Wirtschaftskommentar	Auf der Suche nach einer guten Geschichte	205
Assekuranz aktuell	<p>Volatiler als jemals zuvor ZfV-Umfrage zum Neugeschäft der Lebensversicherer 2016</p> <p>Die Wirkung von Kennzahlen</p> <p>Blick in den Rückspiegel oder durch die Windschutzscheibe? Zur Diskussion um die Auswirkungen von Garantien in der Altersvorsorge</p> <p>Freiwilliger Provisionsdeckel?</p> <p>Zukunft Fonds-Vertrieb</p> <p>Solvency II: Deutsche Versicherer schneiden im EU-Vergleich gut ab</p> <p>"Keinen Vertrag mehr in die Hand nehmen"</p> <p>G20 in Baden-Baden: Versicherer bleiben außen vor</p> <p>New School of Insurance (2): Communities als Wertschöpfungsgrundlage</p> <p>Wachstumsmotor China</p> <p>Rückversicherer-Ratings: Welchen Einfluss haben Größe und Sitz?</p> <p>Führungskräfte wollen bei Veränderungsprozessen besser mitgenommen werden</p>	<p>207</p> <p>208</p> <p>209</p> <p>210</p> <p>210</p> <p>211</p> <p>213</p> <p>214</p> <p>215</p> <p>216</p> <p>216</p> <p>217</p>
Regulierung	<b>Prof. Dr. Matthias Müller-Reichert / Sabine Stoll / Carolin Claudia Weckbecker</b> Makro- und mikroprudentielle Regulatorik als Treiber der Versicherungswirtschaft	218
Vermittler	<b>Lasse Conradt</b> Raueres Umfeld für Versicherungsmakler Wohin entwickelt sich das Berufsbild des Versicherungsmaklers in Zukunft?	222
Digitalisierung	<b>Michal Trochimczuk</b> Millennials tendieren zu personalisierten Dienstleistungen	223
Gesellschaften	<b>Dr. Josef Kreulich</b> Problemstellung: Lernmethoden in der Künstlichen Intelligenz	225
	Allianz SE	226
	Allianz Deutschland	227
	Canada Life	228
	Atradius	228
	Ecclesia	229
	Generali	229
	Hannover Rück	229
	HDNA	230
	Itzehoer	231
	Münchener Verein	231
	Munich Re	232
	Nürnberger	232
	Talanx	233
Jubiläen		235
Bücher		236
Impressum		236
Beilage	Das Neugeschäft der Lebensversicherer 2016	