

Wirtschaftskommentar	Eine katastrophale Botschaft	609
Assekuranz aktuell	Die Lebensversicherer und die Abschlusskosten: Sprengstoff für die LVRG-Evaluierung	611
	Herausforderung Digitalisierung, Herausforderung GDV	612
	Befreiungsschlag	613
	Ideologiegetrieben	613
	Brechen jetzt die Dämme im deutschen Run-off-Markt?	614
	Der PKV-Sachverständige und die Stimme der Vernunft	614
	Durchschnittliche Unwetterschadenlast	615
	Ende der bajuwarischen Namensposse	615
	Cyberoffensive in der Industrieversicherung	616
	„Cyber wird ein fester Bestandteil der Hausratversicherung sein“	616
	New School of Insurance (8): Big Data als Katalysator für neue Dienstleistungen	617
	Alleinstellungsmerkmal Nachhaltigkeit	
	Die Bayerische hat eine neue Zielgruppe in Blick	618
	Rückzug aus Vergleichsportalen	618
	Insurtechs –vom Konkurrenten zum Partner	619
	Fahrerkreiserweiterung über Web-App	619
Vermittler	„Normierung ist die Grundlage für eine IDD-konforme Beratung“	620
	Prof. Dr. Matthias Beenken / Reinhardt Lüger	
	IDD: Braucht ein Schadensachbearbeiter keine Qualifikation?	621
	Björn Thorben M. Jöhnke	
	Befristete Anerkennnisse von BU-Versicherern:	
	Erhöhte Haftungsrisiken für Versicherungsmakler?	624
Lebensversicherung	Prof. Dr. Daniel Lange / Timo Emrich	
	Die Entwicklung der Ertragslage deutscher Lebensversicherer im Niedrigzinsumfeld	626
Management	Dr. Philipp Faber / Dr. Martin Jonas / Dr. Alexander Mägebier	
	Planung in Zeiten von Solvency II und Niedrigzinsumfeld - was ändert sich?	
	Regulatorische Anforderungen erfüllen und gleichzeitig Effizienzpotenziale heben	629
	Michal Trochimczuk	
	IT-Umbau: Sich für das richtige System entscheiden	
	Internationale Erfahrung gehört zu den entscheidenden Qualitätsmerkmalen	
	eines Standardsystems	633
Solvency II	Nadine Rohatsch	
	Aktuelle Trends zur Unternehmenssteuerung im Solvency II-Umfeld	634
Gesellschaften	Basler	638
	Coface	638
	Haftpflichtkasse	638
	Marsh Deutschland	638
	PrismaLife	639
	R+V	639
	Talanx	639
	Universa	639
	Willis Towers Watson	640
Impressum	640