

Wirtschaftskommentar	Finger weg von unseren Provisionen	265
Assekuranz aktuell	Mehr Daten kriegen Risiken nicht in den Griff	267
	Wer hat Angst vor dem Provisionsdeckel?	269
	Run-off-Investoren sind keine Mutter Theresa	270
	"In der alten bAV spielt momentan die Musik"	271
	Die Kombination aus PKV und Beihilfe bleibt erste Wahl	271
	"Der deutsche Markt für Risikolebensversicherung ist unterentwickelt"	272
	Riester Standard nicht nur für Versicherer	272
	Transformation mit Fragezeichen	273
	Politische Risiken auf dem Vormarsch	273
	Rekordschadenlast durch Naturkatastrophen – Lehren für die Versicherer	274
	D&O: Katastrophe im Mittelstand?	274
	Versicherungsscheine über Blockchain?	274
	"Insurtechs müssen keine Unruhe in den Chefetagen der Assekuranz auslösen"	275
	Funktioniert Cyber im Online-Direktvertrieb?	276
	Digitaler Makler für Ambulanzflüge und Krankenrücktransporte	276
IT und Vertrieb	Dr. Klaus Möller Beratungstools DIN-tauglich machen	277
	Ruth Fisk / Heinz Wietfeld Das Kernprodukt digital begleiten	278
	Hubertus Schmidt Beratung digital neu denken	280
	Prof. Dr. Ralf Korn / Volker P. Andelfinger / Dr. Felix Breuer EI-QFM - Anlegerfragebogen – Hilfe für Berater und Kunden im Beratungsprozess der Altersvorsorge	283
Organisation	Prof. Dr. Jürgen Moormann / Dr. Yevgen Bogodistov / Dr. Dietrich A. Herberg Operational Excellence: Lean Six Sigma in der Assekuranz Entscheidend ist die Entwicklung einer Lean-Six-Sigma-Fähigkeit	285
	Prof. Dr. Harald Brachmann Mögliche kontextuelle Versicherungsnebgeschäfte	289
Gesellschaften	Alte Oldenburger / Provinzial Kranken	290
	Debeka	291
	Dialog	291
	HUK Coburg	291
	my Life	293
	Nürnberger	293
	Signal Iduna	293
	Swiss Life Deutschland	294
	VHV	294
Bücher	295
Jubiläen	296
Impressum	296