

ZEITSCHRIFT FÜR VERSICHERUNGSWESEN

UNABHÄNGIGES FACHORGAN FÜR DIE VERSICHERUNGSPRAXIS

Inhalts-Verzeichnis 2020

71. Jahrgang (Heft 1 – 24)

Seitenübersicht ZfV 2020

Nr. 1 Seite 1-32	Nr. 13 Seite 409-440
Nr. 2 Seite 33-64	Nr. 14 Seite 441-476
Nr. 3 Seite 65-96	Nr. 15/16 Seite 477-512
Nr. 4 Seite 101-128	Nr. 17 Seite 513-548
Nr. 5 Seite 129-160	Nr. 18 Seite 549-580
Nr. 6 Seite 161-192	Nr. 19 Seite 581-628
Nr. 7 Seite 193-224	Nr. 20 Seite 629-660
Nr. 8 Seite 229-256	Nr. 21 Seite 661-704
Nr. 9 Seite 257-288	Nr. 22 Seite 705-736
Nr. 10 Seite 293-324	Nr. 23 Seite 737-768
Nr. 11 Seite 321-352	Nr. 24 Seite 769-804
Nr. 12 Seite 353-408	

Assekuranz aktuell	Beispiel der Telematik	760
- Assistance als Lifetime-Partnership-Konzept: Kunden- zentrierung via Assistance zur Etablierung individueller Ökosysteme	- Pflegeversicherung: Warum funktioniert die private Pflegevorsorge in Deutschland nicht?	756
- Das Versicherungsjahr 2019 – ein Rückblick	- Schadenbereich weiterbildungspflichtig	716
- Datenschutz: Die Einhaltung beim Asset Deal: Eine Übertragung von Maklerbeständen im Wege des Asset Deals wird schwieriger	- Social Inflation: Höhere Schadensummen in US-Haftpflichtprozessen	37
- Die deutsche Versicherungswirtschaft in 2019: Erste Zahlen	- Versicherung der öffentlichen Hand: Viel Handlungsdruck, großes Potenzial für Beratung	76
- Eine vergleichende Analyse von Solvenzquoten und Ratings	- Versicherungsbetrug: Wie Versicherer die Effektivität ihrer Betrugsbekämpfungsteams maximieren können	217
- Führungswechsel – Anmerkungen zur Kommunikation bei Veränderungen im Vorstand	- Wetter als strategischer Faktor über den Versicherungszyklus	89
- GDV auf neuen Wegen	Aufsicht	
- Jahresvorschau – was bringt 2020	- Aufsichts-Overkill behindert Altersvorsorge	142
- Naturkatastrophen: Transfer von Naturkatastrophenrisiken von Schwellenländern über Cat-Bonds	- MaGO für kleine Versicherer – ein Überblick	248
- Nudging in der Versicherungswirtschaft am	- Nachhaltigkeit zwischen Wachstumstrend und	

regulatorischem Overkill	772	Was Arbeitgeber jetzt beachten sollten	303
- Persönliche Haftung von Organen des Arbeitgebers in der bAV	497	- Modellierung des Infektionsgeschehens von Covid-19	663
- The Heat is on: Regulatorische Initiativen zu Nachhaltigkeitsrisiken in der Versicherungsbranche nehmen Fahrt auf	114	- Solidarfonds für die deutsche Wirtschaft?	262
- Welche Kosten tragen die Kunden deutscher Lebensversicherer?	11	- Wie teuer wird es?	323
		- Zur Versicherbarkeit von Pandemie-Risiken	462
		Cyber	
Berufsunfähigkeitsversicherung		- Cyber-Bedrohungen 2020: Fortgeschrittene KI und intelligente Desinformation gegen Cyber-Kriminelle	8
- Biometrie und Digitalisierung: Mit Dynamik zur Präzision	183	- Die Dynamik der Cyberbedrohung fordert Unternehmen und Versicherer	678
- Neue Wege in der BU-Beratung für Jüngere: Gesunde sollen dabei unterstützt werden, gesund zu bleiben.	337	- Konzeption eines Bewertungssystems für Cyber-Versicherungen	792
		- Rechtliche Gefahren für Manager im Zusammenhang mit Cybervorfällen	273
Betriebsschließungsversicherungen s. Corona		- Silent Cyber: Transparente Beschränkung der Deckung als Antwort auf die Marktunsicherheit?	7
		Digitalisierung (s.a. Insurtechs)	
Corona-Krise		- Agile Operation am offenen Herzen	311
- Hemmschwellen gegenüber Online-Beratung abgebaut	263	- Anwendbarkeit neuer Technologien im Versicherungsvertrieb	176
- Auswirkungen von COVID-19 auf die Geschäftsentwicklung und den Vermittlermarkt	457	- Auf dem Weg zur digitalen Organisation: Ansätze einer Weiterentwicklung klassischer Organisationsmodelle	394
- Betriebsschließung wegen Corona: Greift der Versicherungsschutz in einer Betriebsschließungsversicherung?	465,505	- Customer Journey: Wie Versicherungen Kundenbedürfnisse besser bedienen	179
- Betriebsschließungsversicherung: Kein Ruhmesblatt	228	- Das agile Versicherungsunternehmen – mehr Schein als Sein?	783
- Betriebsschließungsversicherungen in der Coronakrise	300	- Das Gute an der Krise: Die Leute beschäftigen sich mit Digitalisierung	260
- BSV: Es wird teuer	412	- Der durchdigitalisierte Arbeitsplatz für	305
- Corona und die Folgen: Wie schwer wird es?	294	- Der große Digitalisierungshype. Welche Fehler man in der Praxis vermeiden sollte	644
- Corona und die PKV	581	- Der Weg zur maßgeschneiderten Versicherung: Wie Daten die Welt des Risikos schrittweise verändern	46
- Corona und Kapitalanlagen	229	- Die Trends Hyperautomation, Digital Health und Veränderung der Arbeitswelt unter dem Covid-19 Brennglas	424
- Corona: Licht und Schatten für einen Spezialversicherer (Interview Patrick Döhring)	670	- Diese drei Fehler sollten Versicherer im Zuge der digitalen Transformation unbedingt vermeiden	49
- Corona-Hilfen für die Versicherungswirtschaft?	453	- Digitale Innovation als Differenzierungsmerkmal: Real-Time-Collaboration für die Schadens Erfassung	307
- Corona-Krise beschleunigt die Konsolidierung der Lebensversicherung	227	- Disruption ade? Aspekte der digitalen Transformation in der Versicherungswirtschaft	778
- Corona-Solidaraktionen der französischen Versicherer und historische Bancassurance-Allianz	261	- Ein Assekuradeur im digitalen Wandel	246
- D&O: Neues Schadenhoch durch Corona erwartet – Restriktivere Bedingungen wahrscheinlich	638	- Erfolgreich Ökosysteme gestalten – wie Versicherer sich durch Ökosysteme neu erfinden können	569
- Das Gute an der Krise: Die Leute beschäftigen sich mit Digitalisierung	260	- Europäische "Digital Finance Strategy": Was ergibt sich für deutsche Versicherer?	698
- Der wahre "Moment of Truth": Warum Corona den Schadenfall mehr denn je zum relevanten Kundenkontakt macht – und warum sich in den nächsten Monaten entscheidet, wer nachhaltig an der Seite seiner Kunden bleiben wird	422	- Geglücktes Großexperiment Homeoffice	557
- Die Betriebsschließungsversicherung in Zeiten von Corona – Ein Kommentar zur Entscheidung des LG Bochum	574	- Geschäftssteuerung 4.0 – Intelligente Automatisierung eröffnet neue Möglichkeiten für die Versicherer	725
- Die Folgen der Krise kommen erst später	257	- KI-Turbo für Versicherungen: Erfolg in der Praxis	758
- Die neue Normalität – Wie die Krise Innovationen in der Versicherungsbranche beschleunigt	490	- Künstliche Intelligenz im Versicherungssektor – rechtliche Herausforderungen	110
- Die Trends Hyperautomation, Digital Health und Veränderung der Arbeitswelt unter dem Covid-19 Brennglas	424	- Künstliche Intelligenz im Versicherungssektor – rechtliche Herausforderungen	110
- FCA test case: the perils of business interruption insurance and COVID-19	687	- Maklerbetreuung und -kommunikation im digitalen Zeitalter: Digitalisierung ist nicht das Problem, sondern die Lösung	172
- Geglücktes Großexperiment Homeoffice	557	- My Risk Governance App – der digitale Lotse im Risikomanagement zur Schärfung des Risikobewusstseins in Unternehmen	732
- Kein Instinkt für die wirkungsvolle politische Geste	225		
- Kfz und Corona: Was gibt es zu verteilen?	259		
- Kommt das Recht auf Homeoffice? –			

- Next Generation Input Management: Das Ende des Papierzeitalters	572	drohende Schäden haftungsverantwortlich?	213
- Online-Risiko Markenmissbrauch: Mit zielgerichtetem Domain-Management geistiges Eigentum schützen	51	- Social Inflation: Höhere Schadenssummen in US-Haftpflichtprozessen	37
- Versicherer im unternehmerischen Spannungsfeld: Warum strukturelle Trägheit zum Risiko wird und weshalb die Transformation hin zu einer agilen Organisation unabdingbar ist. Sechs Erfolgsfaktoren für die Organisationsentwicklung in der Assekuranz	17	Industrieversicherung	
- Vom Helfer in der Not zum Helfer im Alltag? Business Ökosysteme in der Versicherungswirtschaft	20,54	- Die Rückkehr des harten Marktes	551
- Wie Künstliche Intelligenz Sustainable Financing und Invest- ments in erneuerbare Energien auf ein neues Niveau hebt	492	- Im Zeichen der Sanierung	68
- Wie neue Geschäftsmodelle durch Technologie und Krisen entstehen	309	- Maklerplattformen für die Industrieversicherung: Versicherer kommen mit Gemeinschaftsentwicklung weiter als im Alleingang	269
- Wie würde Amazon es machen	71	- Unterentwickeltes Risikomanagement bei KMU	271
- Zahlungsstromanalysen: Grundlage für neue Geschäftsmodelle in der Versicherungsbranche	642	Insurtechs	
		- Insurtechs im Belastungstest: Anmerkungen zu den Zahlen der neuen Marktteilnehmer	416
		- Wie würde Amazon es machen?	71
D&O		IT	
- D&O: Neues Schadenhoch durch Corona erwartet – Restriktivere Bedingungen wahrscheinlich	638	- Business Process Outsourcing für Versicherer: Erfolg mit rei- bungsloser Auslagerung interner Prozesse	5
- Haftungsrisiko Nachhaltigkeit	67	- Die Trends Hyperautomation, Digital Health und Veränderung der Arbeitswelt unter dem Covid-19 Brennglas	424
- Social Inflation: Höhere Schadenssummen in US-Haftpflichtprozessen	37	- Haftung und Bußgelder nach der DSGVO – wie der IT- Grundschutz dem Versicherungsmakler helfen kann	431
Game Changer		- Intelligentes Datenmanagement: Mehr Kundenzu- friedenheit dank weniger Geschäftssilos	313
- Game Changer der nächsten Dekade: Ein Überblick	38	- Ist der Geschäftsführer für die IT-Sicherheit und daraus drohende Schäden haftungsverantwortlich?	213
- Game Changer (1): Ende der Globalisierung	106	- IT-Sicherheit und IT-Risiko als Managementaufgaben	399
- Game Changer der nächsten Dekade (2): Klimawandel	168	- Jenseits von Buy vs. Build: Kernsysteme mit Low-Code erneuern	543
- Gamechanger der nächsten Dekade (3): Analogisierung	230	- Mit einem starken Kern zum Erfolg: Bei der Implementierung eines Kernsystems ist neben der technischen Seite auch eine grundlegende Business Transformation erforderlich	338
- Gamechanger der nächsten Dekade (5): Social Business – der neue Kuschelkapitalismus?	389	- Mit Process Mining auf der Spur des hybriden Kunden	428
- Gamechanger der nächsten Dekade (4): Purpose – Führen in komplexen Arbeitswelten	297	- Next Generation Input Management: Das Ende des Papierzeitalters	572
- Gamechanger der nächsten Dekade (5): Social Business – der neue Kuschelkapitalismus?	389	- Wertschöpfung statt Kostenfaktor: Trends für die Datenmigration in der Versicherungsbranche	494
- Game Changer der nächsten Dekade (6): Genetik	448	Jubiläum 70 Jahre ZfV	
- Game Changer der nächsten Dekade (7): Ich vs. Wir – Superindividualisierung	521	- 70 Jahre deutsche Versicherungsgeschichte im Spiegel der Zeitschrift für Versicherungswesen	362
- Game Changer der nächsten Dekade (8): Social Scoring und Transparenz von KI-Entscheidungen	588	- Erfolg als kritischer Außenseiter	360
- Gamechanger der nächsten Dekade (9): Ökosysteme – Innovationen im Netzwerk	697	- Mein Gott, es muss doch auch Versicherungsagenten geben! Anekdotisches und Nachdenkliches zu 70 Jahren Versicherungs(- und Vermittler)wesen	384
- Game Changer der nächsten Dekade (10): Ein erstes Zwischenfazit	746	Kapitalanlage	
Haftpflicht		- Das Universum der Kapitalanlage: Ein unkonventioneller Überblick	634
- Denn sie wissen nicht, was sie tun – Anmerkungen zur Leistungsgarantie	234		
- Haftung und Bußgelder nach der DSGVO – wie der IT-Grundschutz dem Versicherungsmakler helfen kann	431		
- Haftungsrisiko Nachhaltigkeit	67		
- Im Zeichen der Sanierung	68		
- Ist der Geschäftsführer für die IT-Sicherheit und daraus			

- Deutsche Immobilien: Lokales Wissen von überragender Bedeutung in einem polyzentrischen Markt	84	- sollten sich nicht auf politische Hilfe verlassen	696
- Kapitalanlage und Solvency II – Infrastruktur im Fokus	79	- Vom Kerngeschäft und Randgeschäft: Die Top 12-Versicherungsvereine im Vergleich. Was machen die Lebensversicherer mit dem Geld ihrer Kunden ? (Weinmann-Untersuchung 2020)	749,785
- Klimawandel: Die physischen Risiken verstehen	208	- Was machen die Lebensversicherer mit dem Geld ihrer Kunden – Weinmann-Analyse TOP12 Lebensversicherer 2020	560,610
- Nachhaltige Kapitalanlage in der Lebensversicherung	333	- Welche Kosten tragen die Kunden deutscher Lebensversicherer? 11	
- Wie Künstliche Intelligenz Sustainable Financing und Investments in erneuerbare Energien auf ein neues Niveau hebt	492	- Wieviel Garantie braucht die Vorsorge? Bund der Versicherten mit eigenem Altersvorsorge-Konzept	201
Kfz-Versicherung		- Tabellen Lebensversicherung	
- Ausnahmejahr in KfZ – aber nicht für die Kunden	700	- Beilage Entwicklung des Neugeschäftes der Lebensversicherer (ZfV 7/20)	
- Kfz und Corona: Was gibt es zu verteilen?	259	- Die 50 größten Lebensversicherer nach gebuchtem Bruttobeitragen/ Nach Bestand	487
- Neue Wege in die Telematik	552	- Ihr Gesamtüberschuss, ihre RfB-Zuweisung und ihre Zinszusatzreserve	517
Klimawandel		- Ihre Kostenquoten und ihre Nettoverzinsung	518
- Game Changer der nächsten Dekade: Klimawandel	168	- Die Top 12-Lebensversicherer im Jahres- und Vierjahresvergleich (Weinmann-Studie)	560
- Im Auge des Sturms: Wie bereiten sich Unternehmen auf die Auswirkungen des Klimawandels vor?	432	- Die Top 8-Versicherungsvereine - auch im Vergleich zu den Top 12-Anbietern	749,785
- Klimawandel: Die physischen Risiken verstehen	208		
- Lehren zur Klimaresilienz aus der Krise	641		
Krankenversicherung		Makler	
- Corona und die PKV	581	- § 116 InsO oder: Warum Versicherungsmaklerverträge nicht in der Insolvenz von Gesetzes wegen erlöschen	335
- Ein hartes Jahr für die PKV	707	- 35 Jahre Sachwalter-Urteil – vom Versicherungs- zum Pseudomakler. Kritische Anmerkungen zu Entwicklungen im Versicherungsmaklerwesen	242,281
- Entwicklungstrends der deutschen privaten Krankenversicherung im Jahr 2019	726	- Die Due Diligence-Prüfung von Versicherungs- und Maklermaklerunternehmen	538
- PKV setzt auf Venture-Capital-Fonds – Gesundheitsminister strebt EU-weiten Gesundheitsdatenraum an	75	- Die Einhaltung des Datenschutzes beim Asset Deal: Eine Übertragung von Maklerbeständen im Wege des Asset Deals wird schwieriger	45
- Surminski-Report: Die PKV im Jahr 2019	590	- Die Zukunft der Makler (BDVM-Pressegespräch)	739
- Telematik in der PKV - Sinneswandel in der Politik öffnet die Tür	742	- Erfolgshonorar für den Versicherungsmakler zulässig – für den Versicherungsberater unzulässig: Warum?	120
Lebensversicherung		- Haftung und Bußgelder nach der DSGVO – wie der IT-Grundschutz dem Versicherungsmakler helfen kann	431
- Aufsichts-Overkill behindert Altersvorsorge	142	- Honorarvereinbarungen des Versicherungsmaklers – Eine Bestandsaufnahme und Übersicht. Was ist erlaubt?	647
- Ausnahmejahr zwischen Neugeschäftsboom und Zinslasten: Die Kennzahlen der 50 größten Lebensversicherer im ZfV-Ranking	515	- Maklerbetreuung und -kommunikation im digitalen Zeitalter: Digitalisierung ist nicht das Problem, sondern die Lösung	172
- Betriebswirtschaftlicher Kostenvergleich in der Lebensversicherung und die Frage der Regulierung	238, 277	- Maklerplattformen für die Industrieversicherung: Versicherer kommen mit Gemeinschaftsentwicklung weiter als im Alleingang	269
- Die Abschlusskosten müssen sinken – auch bei den Versicherern	163	- Pseudo-Assekuradeure - wenn so etwas von sowas kommt. Keine Umsatzsteuerpflicht des klassischen Versicherungsvertriebs	147
- Einsame Wachstumsrekorde: ZfV-Umfrage zum Neugeschäft der deutschen Lebensversicherer 2019	195	Nachhaltigkeit	
- Historisches Wachstum in der Lebensversicherung. Die deutsche Versicherungswirtschaft in 2019: Erste Zahlen	99	- Nachhaltigkeit zwischen Wachstumstrend und regulatorischem Overkill	772
- Nachhaltige Kapitalanlage in der Lebensversicherung	333	- The Heat is on: Regulatorische Initiativen zu Nachhaltigkeitsrisiken in der Versicherungsbranche nehmen Fahrt auf	114
- Nettoverzinsung und die Rückabwicklung von Versicherungsverträgen	85		
- Neue Chance für Riester?	292		
- Plädoyer für die Klassik (Interview Rainer Jacobus)	708		
- Solide SCR-Quoten - auch dank Übergangsmaßnahmen	266		
- Toxisches Gebräu Solvency II-Review – Lebensversicherer			

Personal/Betriebsorganisation

- Agile Operation am offenen Herzen	311
- Business Process Outsourcing für Versicherer: Erfolg mit reibungsloser Auslagerung interner Prozesse	53
- Der durchdigitalisierte Arbeitsplatz für	305
- Der Weg zur maßgeschneiderten Versicherung: Wie Daten die Welt des Risikos schrittweise verändern	46
- Die Betriebsschließungsversicherung in Zeiten von Corona – Ein Kommentar zur Entscheidung des LG Bochum	574
- Die Trends Hyperautomation, Digital Health und Veränderung der Arbeitswelt unter dem Covid-19 Brennglas	424
- Geglücktes Großexperiment Homeoffice	557
- HR-Manager 4.0 – vom Bürokraten zum Enabler. Wie digitale Tools die Personalarbeit verändern	577
- Intelligentes Datenmanagement: Mehr Kundenzufriedenheit dank weniger Geschäftssilos	313
- Kommt das Recht auf Homeoffice? – Was Arbeitgeber jetzt beachten sollten	303
- Versicherer im unternehmerischen Spannungsfeld: Warum strukturelle Trägheit zum Risiko wird und weshalb die Transformation hin zu einer agilen Organisation unabdingbar ist. Sechs Erfolgsfaktoren für die Organisationsentwicklung in der Assekuranz	17
- Wie neue Geschäftsmodelle durch Technologie und Krisen entstehen	309

Rangfolgen / Ratings

- Beilage Entwicklung des Neugeschäftes der Lebensversicherer 2019 (ZfV 7/20)	
- ZfV Ranking – Die 50 größten Lebensversicherer	
- Nach gebuchten Bruttobeiträgen	487
- Nach Bestand	488
- ihr Gesamtüberschuss, ihre RiB-Zuweisung und ihre Zinszusatzreserve	517
- ihre Kostenquoten und ihre Nettoverzinsung	518
- Die PKV im Jahre 2018 (Surminski-Report)	590
- Was machen die Lebensversicherer mit dem Geld ihrer Kunden? Die Top 12-Lebensversicherer im Jahres- und Vierjahresvergleich (Weinman-Studie 2020)	610
- Die Top 12-Versicherungsvereine im Vergleich (Weinman-Studie 2020)	749,785
- Die 50 größten Schadenversicherer	
- Nach gebuchten Bruttobeiträgen	681
- Nach verdienten Beiträgen	682

Recht

- § 116 InsO oder: Warum Versicherungsmaklerverträge nicht in der Insolvenz von Gesetzes wegen erlöschen	335
- Betriebsschließung wegen Corona: Greift der Versicherungsschutz in einer Betriebsschließungsversicherung?	465
- Betriebsschließungsversicherungen in der Coronakrise	300
- Der Umgang mit Komplexität – Information Overload und Systemabsturz? Fehlentwicklungen anhand eines Beispiels aus dem Vertriebsrecht: Saldoanerkennnis durch den Handelsvertreter	619
- Die Betriebsschließungsversicherung in Zeiten von Corona –	

Ein Kommentar zur Entscheidung des LG Bochum	574
- Erfolgshonorar für den Versicherungsmakler zulässig – für den Versicherungsberater	120
- Haftung und Bußgelder nach der DSGVO – wie der IT-Grundschutz dem Versicherungsmakler helfen kann	431
- Honorarvereinbarungen des Versicherungsmaklers – Eine Bestandsaufnahme und Übersicht. Was ist erlaubt?	647
- Kommt das Recht auf Homeoffice? – Was Arbeitgeber jetzt beachten sollten	303
- Künstliche Intelligenz im Versicherungssektor – rechtliche Herausforderungen	110
- Rechtliche Gefahren für Manager im Zusammenhang mit Cyberfällen	273

Risikomanagement

- My Risk Governance App - der digitale Lotse im Risikomanagement zur Schärfung des Risikobewusstseins in Unternehmen	732
- Online-Risiko Markenmissbrauch: Mit zielgerichtetem Domain-Management geistiges Eigentum schützen	51
- Unterentwickeltes Risikomanagement bei KMU	271

Rückversicherung

- Auswirkungen der Stresstests ganzheitlich bewerten: Interview MSK und Oldenburgische Landesbrandkasse	676
- Die Dynamik der Cyberbedrohung fordert Unternehmen und Versicherer	678
- Die Sach-BU-Versicherung – für die Zukunft noch geeignet?	689
- Dürreversicherung – Von der Utopie zur Realität?	693
- FCA test case: the perils of business interruption insurance and COVID-19	687
- Lebensrückversicherung – Ein neuer Anlauf mit Lösungsansätzen zur rechten Zeit	680
- Mit Parametern und Daten gegen die Deckungslücke: Neue Lösungen für vertraute Probleme	668
- Modellierung des Infektionsgeschehens von Covid-19	663
- Revolution in der Rückversicherungs-Administration	672
- Rückversicherungs-Lösungen in Zeiten niedriger Zinsen: Wie Lebensversicherer ihre Kapitalposition verbessern könnten	211
- Run-off: "Buy or die"? Warum nur Europa? Ein Überblick über Run-off Lösungen, insbesondere in den USA und Lloyd's of London	682
- Transfer von Naturkatastrophenrisiken von Schwellenländern über Cat-Bonds	499
- Warum Biodiversitätsrisikomanagement für die Weltwirtschaft von entscheidender Bedeutung ist	670
- Zedentengespräche 2020 – Welche Marktdaten sind für Kompositversicherer und ihre Rückversicherer nützlich?	24

Run-off

- Migrationen bei Viridium: In der Herzkammer des externen Bestandsmanagements	139
- Run-Off in Eigenregie: Erfolgsmodell für Kunde und Versicherer	608

- Run-off: "Buy or die"? Warum nur Europa? Ein Überblick über Run-off Lösungen, insbesondere in den USA und Lloyd's of London	682	Telematik	
- Run-off: Der deutsche Markt wartet ab	137	- Der wahre Nutzen der Telematik	737
- Statt Run-off: Neues Konzept für die Verwaltung von Altbeständen	773	- Neue Wege in die Telematik	552
- Versicherungsverträge auf der Resterampe? Verlorener Schutz für Versicherte bei Übertragungen an Versicherungsunternehmen mit niedriger Reputation	527	- Nudging in der Versicherungswirtschaft am Beispiel der Telematik	760
- Zu viel Kapital im Run-off-Markt?	138	- Telematik in der PKV – Sinneswandel in der Politik öffnet die Tür	742
Sachversicherung		Vertrieb	
- Die Sach-BU-Versicherung – für die Zukunft noch geeignet?	689	- Anwendbarkeit neuer Technologien im Versicherungsvertrieb	176
- Starke Heterogenität: Die 50 größten Schadenversicherer im ZfV-Ranking	710	- Auswirkungen von COVID-19 auf die Geschäftsentwicklung und den Vermittlermarkt	457
- ZfV-Ranking: Die 50 größten Schadenversicherer	711	- Corona-Konsolidierung im Vertrieb	321
- Nach gebuchten Bruttobeiträgen	712	- Corona-Krise: Hemmschwellen gegenüber Online-Beratung abgebaut	263
- Nach verdienten Beiträgen		- Cross-Selling lohnt sich	42
Solvency II		- Die Abschlusskosten müssen sinken – auch bei den Versicherern	163
- Die Beziehung von Eigenmitteln und Risikoniveau im Rahmen der Solva-Bilanzierung	88	- Erfolgshonorar für den Versicherungsmakler zulässig – für den Versicherungsberater unzulässig: Warum?	120
- Eine vergleichende Analyse von Solvenzquoten und Ratings	719	- IDD: Schadenbereich weiterbildungspflichtig	716
- Kapitalanlage und Solvency II – Infrastruktur im Fokus	79	- Pseudo-Assekuradeure – wenn so etwas von sowas kommt- Keine Umsatzsteuerpflicht des klassischen Versicherungsvertriebs	147
- Solide SCR-Quoten – auch dank Übergangsmaßnahmen	266	- Robo-Advisor im Versicherungsumfeld – Anspruch und Wirklichkeit	530
- Zinsverfall: Starke Quotenrückgänge bei Solvency II-Review	107	- Versicherung der öffentlichen Hand: Viel Handlungsdruck, großes Potenzial für Beratung	76
		- Welche Kompetenzen braucht der Vertrieb?	173

AUTOREN

Aigner, Dieter	24	Kaya, Hüseyin	719	Richartz, Dr. Svenja	147
Altenähr, Volker	416	Kessler, Bernhard	394	Ringel, Jens	46,113,233,303,509,661
Andelfinger, Volker P.	530	Kissing, Dr. Philipp	634	Robers, Prof. Dr. Diane	538,606
Armbrüster, Prof. Dr. Christian	110	Kleyser, Richard	687	Rohlf, Prof. Dr. Torsten	719
Baertschi, Urs	641	Klimpel, Stefan	634	Rommel, Dr. Holger	309
Baltzer, Christoph	58	Kobel, Dr. Magnus	337	Ronken, Leo	689
Beenken, Prof. Dr. Matthias	42,142,173, 271,557,716	Krauskopf, Alexander	726	Röpke, Romina	719
Bernius, Christian	179	Kück, Christiane	211	Rosenbaum, Markus	46,569
Boels, Dr. Robert	45	Kupka, Philipp	422	Schaumlöffel, Dr. Kay	11
Böhler, Rebecca	20,54	Kwasniok, Prof. Dr. Sascha	394,698	Scheidel, Jörg G.	53
Bohn, Jeff	670	Lange, Dr. Jens	569	Schinnenburg, Stephan	172
Bönsch, Rudolf	756	Langfus, Sascha	644	Schmidt, Johannes	457
Borchers, Peter	49	Liebl, Alexander	428	Schneidemann, Dr. Herbert	608
Borchert, Julia	783	Liere, Harro von	183	Schoklitsch, Hanno	492
Brachmann, Prof. Dr. Harald	88,508	Lüger, Reinhard	173,716	Schönfelder, Daniel	303,335
Buck, Dr. Heiko	538	Maier, Dr. Stephan C.	17	Schuboth, Michael	494
Cypris, Dr. Christian	663	Materne, Prof. Stefan	499,532	Schwintowski, Prof. Dr. Hans-Peter	120
Dahlke, Klaus	151	Meier, Simon	424	Siegmund, Dr. Uwe	453
Drabik, Laura	490	Mettraux, Désirée	246	Stakoulas, Nikolaos	269
El-Shaer, Mahmoud	208	Meyerthole, Dr. Andreas	311,597,644	Surminski, Arno	360
Erdmann, Dr. Michael	242,384	Michaelis, Stephan	86,213,335, 384,424,647	Surminski, Dr. Marc	3,35, 362,590
Eszler, Prof. Dr. Erwin	462	Möbius, Prof. Dr. Christian	20,54	Szlapka, Daniel	572
Fahrig, Thomas	577	Moritz, Stefan	51	Tacey, Sam	687
Fassnauer, Dr. Michael	89	Mosig, Tim	424	Timmermann, Oliver	619
Fichtner, Dr. Andreas	85	Müller-Reichart, Prof. Dr. Matthias	340, 760	Toll, Bengt von	678
Fleig, Saskia	732	Neusius, Prof. Dr. Thomas	180,411, 478,754	Ullrich, Torsten	672
Forster, Frank	180	Nießen, Dr. Gero	725	Visser, Hans de	543
Fortmann, Prof. Dr. Michael	273,300	Nitzke, Helena	726	Vollmer, Andreas	42
Frank, Johannes	17	Oberbichler, David	85	Wagner, Cosima Lena	497
Friedrichs, Ulrike	672	Obszanski, Grzegorz	338	Wagner, Dr. Till Mathis	680
Gieringer, Stefan	497	Oertzen, Christian	313	Wannicke, Pascal	176
Graumann, Kim Vanessa	760	Ortmann, Prof. Dr. Karl Michael	587	Waschau, Ronny	14
Griese, Michael	574	Palte, Julia	457	Weber, Daniel	424
Gruber, Carolin	693	Paulokat, Mathias	330	Wehling, Dr. Axel	513,694
Gudehus, Heinrich	778	Pickel, Dr. Michael	668	Weinmann, Prof. Dr. Hermann	238,277, 560,610,749,785
Hartlieb Jan	85	Pink, Nick	79	Wieben, Prof. Dr. Hans-Jürgen	114
Heimfarth, Dr. Leif	668	Prill, Jonathan	110	Wiechers, Prof. Dr. Christof	248,399
Heise, Nils	17	Pütz, Fabian	499,532	Wietfeld, Heinz	307
Heyen, Markus	642	Pütz, Fabian	153	Wilhelm, Louis	114
Hoefer, Heiner	46	Radtke, Prof. Dr. Michael	238,243	Willmann, Markus	147
Hoffjan, Prof. Dr. Andreas	732	Rautenburger, Lars	428	Winkler, Michael	211
Hoffmann, Christian	305	Rayner, Mark	21	Witting, Dr. Thomas	680
Hohlbein, Prof. Dr. Bernhard	234,330	Reiff, Dr. Andreas	465,505	Wolff-Marting, Vincent	309
Horn, Alexander	758	Reitzler, Dr. Rainer	756	Zielke, Rolf	139
Kaumanns, Dr. Simon Sebastian	527				
Kawohl, Prof. Dr. Julian	569				

