

Wirtschaftskommentar	Politische Sprengkraft	737
Assekuranz aktuell	Heilsbringer Gewerbe-geschäft?	739
	Nachhaltigkeit: Eine Schneise durch das Informationsdickicht	740
	GDV: Vorreiter bei der Nachhaltigkeit	740
	Neuer Schub für den Lebensversicherungs-Run-off? Externe Abwickler mit hohen Erträgen – Wieder politischer Druck auf das Geschäftsmodell möglich	741
	Krankenzusatz: Mehr Kunden schließen direkt ab	742
	Digitaler Vorsprung treibt das Wachstum LV 1871 mit starkem Neugeschäft im laufenden Jahr – Vorstandschef Wolfgang Reichel im Gespräch	743
	"Das BKA ist ein wirksamer Mitkämpfer gegen Cyberkriminalität"	744
	Haftpflicht im Fokus	744
	Future Readiness (11): Ein stetiger, spannender, aber auch fordernder Prozess	745
Vertrieb	<b>Prof. Dr. Matthias Beenken</b> Der Einfluss der Vermittler auf die Risk Journey von KMU	746
	<b>Uta Niendorf / Sebastian Umlauf</b> "Hybride Sales Journey" und die Zukunft der Versicherungswirtschaft	748
Lebensversicherung	<b>Prof. Dr. Hermann Weinmann</b> Beitragswachstum von fünfzehn Prozent per annum in der letzten Dekade und das ohne Provisionsaufwand – Die Top 12-Versicherungsvereine im Vergleich Was machen die Lebensversicherer mit dem Geld ihrer Kunden? (Untersuchung 2021)	750
Haftpflicht	<b>Sebastian Appelbaum</b> Claims-made: Eine Lösung zur Versicherbarkeit von Krankenhausrisiken in der Haftpflichtversicherung?	756
Recht	<b>Boris-Jonas Glameyer / Valerie Schreiber</b> Warum Versicherungsleistungen gegenüber Unternehmern mit neun Prozentpunkten über dem Basiszinssatz zu verzinsen sind	762
Kapitalanlage	<b>Anja Maiberger</b> Quo vadis Kapitalanlage? Custodians und Verwahrstellen als Konstanten in einem herausfordernden Umfeld	764
	<b>Prof. Dr. Harald Brachmann</b> Das Zinsträgermodell als Grundlage der Kostenträgerstückrechnung des Kompositversicherers	765
Gesellschaften	Allianz Global Corporate & Specialty	766
	Basler	767
	Ergo	767
	HanseMerkur	768
	Talanx	768
Impressum		768